

IBERFURGO

ALQUILER DE FURGONETAS



DOSSIER DE FRANQUICIA

BIENVENIDO

IBERFURGO ofrece una oportunidad inteligente de inversión en un mercado en crecimiento. Apuesta por un proyecto empresarial que es el resultado de más de **30 años de experiencia** liderando el sector del alquiler de vehículos.

Nuestro objetivo es garantizar la máxima calidad del servicio para nuestros clientes. A partir de una estructura matricial dividida en departamentos que trabajará el crecimiento y posicionamiento de la marca para beneficio de los franquiciados y clientes.





El principal elemento diferenciador de IBERFURGO es una excelente relación calidad-precio en el sector del alquiler de vehículo industrial. Destacamos por el trato personalizado al cliente y una flota moderna en perfecto estado.

Para el franquiciado, IBERFURGO es la vía de entrada a un **sector con demanda creciente**, de la mano de profesionales reconocidos en España y con facilidades financieras que le permiten desentenderse de factores claves, como el coste de adquisición de los vehículos.

SERVICIOS

Una de las principales ventajas de IBERFURGO es la posibilidad que ofrece al franquiciado de disponer de una flota de vehículos sin tener que adquirirlos en propiedad. Se disfrutarán **en régimen de alquiler**, por lo que la inversión será asequible.

Estas son las posibilidades que se ofrecen:



Furgo 6-8 m2

Furgo 8-10 m2

Furgo 10-12 m2

Furgo 12-15 m2

Derivado Turismo



Furgo Mixta 6 plazas

Furgo 9 Plazas

Chasis carrozados

Vehículos Frigoríficos

Turismos





IBERFURGO

IBERFURGO
ALQUILER DE FURCONETAS

900 533 657
www.iberfurgo.com

IBERFURGO
ALQUILER DE FURCONETAS

IBERFURGO
ALQUILER DE FURCONETAS

EL FRANQUICIADO

Dada la estandarización del método, la automatización de procesos y el apoyo de la central, la gestión de un centro IBERFURGO puede estar en manos de un franquiciado tanto con perfil de autoempleo como con perfil inversor.



AUTOEMPLEO

Trabjará como encargado de la gestión diaria de la franquicia, enfocado principalmente a la atención comercial.



INVERSOR

Aquellos que ponen los recursos necesarios para el desarrollo de la actividad, **sin intervención** directa en el “día a día”.



OTRAS

Enfocada a **empresas que ya están funcionando** dentro del sector de la automoción y pueden aprovechar las sinergias ya creadas para explotar otro negocio. Ej: Talleres o concesionarios.



PERFILES DE CLIENTES



Alquiler para el trabajo del día a día en la empresa

LARGO PLAZO



Empresas cuya actividad funciona por campañas

TEMPORAL



En caso de reparación del vehículo de empresa

INCIDENCIAS



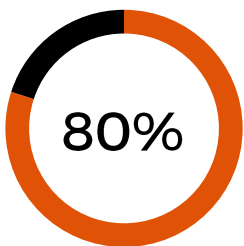
Particulares para mover grandes bultos

MUDANZAS



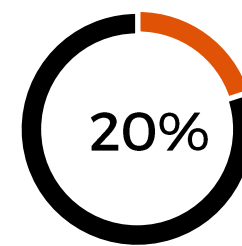
Particulares que viajan en grupo

VIAJEROS



EMPRESAS

La mayor parte de los clientes son **empresas** que habitualmente requieren vehículos industriales para su funcionamiento y recurren a IBERFURGO para alquilar furgonetas y camiones.



PARTICULARES

INSTALACIONES

DIMENSIONES

Será necesario disponer de un local o nave industrial con superficie de **300-400 m²** suficiente para albergar 15-20 vehículos grandes.



LOCALIZACIÓN

Lo ideal es ubicarse en **polígonos industriales**, no demasiado alejados de los núcleos urbanos, pero sobre todo interesa estar cerca de los centros productivo.



APOYO DE LA MARCA

La Central IBERFURGO **asesora al franquiciado** en la selección del local idóneo, dada la relevancia de la decisión y aprovechando la experiencia acumulada en esta labor.

También recibirá un asesoramiento en cuanto a los permisos, decoración, mobiliario, equipamiento, etc. Con mentalidad de eficiencia, **evitando inversiones en elementos no productivos.**



BENEFICIOS DEL FRANQUICIADO



VENTAJAS COMPETITIVAS

DEMANDA CRECIENTE

Entrará en una actividad consolidada y con demanda en crecimiento.

01

IMAGEN DE MARCA

Se incorporará a una marca reconocida a nivel nacional y con gran alcance en el público

03

REFERENCIA EN EL SECTOR

La expansión a gran velocidad de la marca la está posicionando como una de las más destacadas.

05

02

04

EXPERIENCIA

IBERFURGO está dirigida por un equipo reconocido con más de 30 años de experiencia en el sector.

REDUCCIÓN DE LA INVERSIÓN

No tendrá que desembolsar grandes cantidades para la compra de vehículos, la central se los alquilará.

CONDICIONES ECONÓMICAS

Tanto en modalidad autoempleo como en inversión, **el capital desembolsado para la puesta en marcha se recupera en menos de 2 años**. Y lo que es más importante: son cifras basadas en el rendimiento real de los centros IBERFURGO.

Es importante tener presente que el franquiciado no tendrá que comprar los vehículos que integrarán su flota, sino que es la Central IBERFURGO quien adquiere la flota y la pone a disposición del franquiciado para alquilar lo que necesite.

Inversión Necesaria	Canon Entrada Desde	Royalti Publicidad
5.000-10.000 €	21.000 €* + IVA	70€/ mes

*Precio para 2024 = 25,000€ + IVA.

El Canon de entrada incluye una disponibilidad económica de 3,000€ para la aplicación de imagen de marca en local.



CONÓCENOS

Para IBERFURGO la imagen de marca es muy importante por lo que existe una inversión continua en comunicación y un departamento específico para estas labores, el cual estará a tu disposición. Algunas de las acciones de las que podrás beneficiarte son:

- Diseños de material corporativo
- Estrategia de posicionamiento de marca
- Campañas en redes sociales
- Patrocinios
- Presencia en eventos
- Generación de contenidos multimedia
- Asesoramiento comunicativo



CONTACTO

Ahora es el momento de seguir avanzando con los trámites para la apertura de tu nuevo centro IBERFURGO.

Contacta con nuestro departamento de expansión, ellos te informarán sobre los pasos a dar.



antonio.pulido@iberfurgo.com



www.iberfurgo.com

